

BERNHARD P. WIRTH

Die Zunge kann lügen - unser Körper nie

Was Sie schon immer über Körpersprache wissen wollten.

Impuls-Vortragseinhalte

- Wie Sie jeden Menschen sofort richtig einschätzen.
- Wie Sie innerhalb von wenigen Sekunden feststellen, zu welchem Typ Ihr Gegenüber gehört.
- Wie Sie sofort Ihr ganzes Verhalten und Ihre Argumentation auf Ihr Gegenüber einstellen.
- Sie gewinnen natürliche Autorität und persönliche Macht – als Freund, als Ratgeber, als Chef.
- Sie erreichen mehr in allen Verhandlungen, weil Sie die Wünsche Ihres Gesprächspartners jetzt sofort erkennen – und das ganze Gespräch danach ausrichten.
- Warum verstehen Sie sich mit dem einen Kollegen so gut – und mit dem anderen nicht?
- Warum können Sie den einen Kunden schnell zum Kauf bringen – und an dem anderen beißen Sie sich die Zähne aus?
- Und warum können Sie den einen Mitarbeiter sofort von neuen Projekten begeistern – und der andere bleibt kalt, auch wenn Sie noch so mitreißend davon berichten?

Impuls-Vorträge von Bernhard P. Wirth liefern Ihnen die Antworten. Und was noch viel wichtiger ist: Er liefert Ihnen eine Strategie, mit der Sie positive Beziehungen zu wirklich jedem Menschen aufbauen können – wenn Sie nur wollen. Denn Sie wissen sofort, zu welchem Persönlichkeits-Typ Ihr Freund, Kollege oder Kunde gehört. Sie wissen, was er gern hört und was Sie bei Ihm nicht sagen dürfen. Sie wissen genau wie er behandelt werden möchte.

